

# PERŁY POLSKIEGO LEASINGU



## Nieustająco dynamicznie

Według danych zebranych przez Związek Polskiego Leasingu, reprezentujący polski sektor leasingowy, w I połowie 2016 roku rynek osiągnął 17,7 proc. dynamikę wzrostu (r/r), a łączne finansowanie udzielone przez polskich leasingodawców wyniosło w omawianym okresie 28,1 mld zł. Z roku na rok rośnie rola branży leasingowej w finansowaniu inwestycji, szczególnie inwestycji firm w ruchomości. Ekspert ZPL szacuje, że polska branża leasingowa sfinansuje w tym roku aż 43,1 proc. nakładów inwestycyjnych firm w aktywa ruchome, a udział leasingu w finansowaniu polskiego PKB wyniesie 3,14 proc.



Andrzej Sugajski

Polski rynek leasingu jest ściśle skorelowany z rozwojem gospodarczym, a szczególnie z rynkiem inwestycji. Od wielu lat obserwujemy wysoką korelację głównych branż w gospodarce tj. przemysłu, transportu, handlu, czy budownictwa z wynikami branży leasingowej. Z roku na rok rośnie rola branży leasingowej w finansowaniu inwestycji, szczególnie inwestycji firm w ruchomości. Szacujemy, że branża leasingowa sfinansuje w tym roku aż 43,1 proc. nakładów inwestycyjnych firm w aktywa ruchome, a jej udział w tworzeniu PKB Polski wyniesie 3,14 proc. Już obecnie wskaźnik ten jest na znacznie wyższym poziomie niż w większości krajów UE.

### Leasing – główne narzędzie finansowania

W I połowie 2016 r. łączna wartość aktywów sfinansowanych leasingiem oraz pożyczką inwestycyjną wyniosła 28,1 mld zł, przekraczając rekordowy dotąd wynik z I półrocza 2015 r. o 17,7 proc. Z obu tych źródeł finansowania, to leasing stanowi główne narzędzie finansowania inwestycji przez firmy leasingowe. Jego udział wzrósł w pierwszych sześciu miesiącach tego roku z 85,2 proc. do 88,2 proc., a dynamika obrotów w tej części rynku była istotnie wyższa od średniej i wyniosła 23,9 proc. W I połowie 2016 roku odnotowaliśmy wyraźne wyhamowanie udziału pożyczki w finansowaniu udzielonym przez firmy leasingowe. Po 14,1 proc. wzroście w 2015 roku, dynamika inwestycji finansowanych pożyczką, spadła w tym roku o 14,4 proc. Głównym czynnikiem wpływającym na mniejsze zainteresowanie tą formą finansowania jest przerwa w wydatkowaniu funduszy unijnych, w szczególności

w sektorze rolniczym, który w mijających latach był głównym odbiorcą pożyczek inwestycyjnych.

### Pojazdy napędzają rynek

W I połowie 2016 roku głównym motorem napędowym rozwoju rynku były pojazdy. Dobre wyniki na rynkach motoryzacyjnych w większości krajów Europy, wzrost o 19 proc. rejestracji nowych aut osobowych i dostawczych w naszym kraju przełożyły się pozytywnie także na wyniki polskiego rynku leasingu w tej kategorii pojazdów. W pierwszych sześciu miesiącach tego roku, firmy leasingowe sfinansowały w tej części rynku transakcje o wartości 11,6 mld zł, czyli o 32 proc. więcej niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Wzrost segmentu pojazdów lekkich jest mocno powiązany z trendami w polskiej gospodarce, gdzie popyt krajowy rośnie w oparciu o wydatki konsumentów, bazujące na dobrych nastrojach. W dalszym ciągu istotny wpływ na wzrost rynku mają zachęty fiskalne umożliwiające 50 proc. odliczenie podatku VAT od paliwa oraz od rat leasingowych, co przy braku limitów takiego odliczenia zachęca korzystających do zainteresowania się pojazdami z segmentu premium.

### Ciężki sprzęt – istotny dla rozwoju

Drugim segmentem ważnym dla rozwoju rynku w minionych miesiącach był rynek pojazdów ciężkich. Sfinansowano tutaj transakcje

o wartości 8,9 mld zł, tj. o 43 proc. więcej niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Podobnie jak w przypadku pojazdów lekkich, tak dynamiczny wzrost jest skorelowany z 27,8 proc. dynamiką rejestracji nowych pojazdów ciężarowych w I półroczu 2016. Głównym czynnikiem wpływającym na wzrost tej części rynku jest stopniowy rozwój strefy euro, a zatem i naszego eksportu wspieranego przewozami międzynarodowymi. W coraz większym stopniu niższe opłaty drogowe dla pojazdów o niższej emisji spalin wpływają na decyzje transportowców o wymianie starego taboru na nowe pojazdy z normą Euro 6. Trzeci co do wartości segment rynku to rynek maszyn i urządzeń. W I połowie 2016 roku sfinansowano tutaj transakcje o wartości 7,1 mld zł, czyli mniej o 10,9 proc. niż w podsumowaniu półrocza rok temu. Podstawową przyczyną gorszych wyników było wyczerpanie się środków z funduszy unijnych.

### Spadek leasingu nieruchomości

Ostatni segment rynku, czyli leasing nieruchomości, odnotował 51,5 proc. spadek obrotów. Spadek ten wynika przede wszystkim z obniżenia się średniej wartości transakcji z 5,47 mln zł w tym roku wobec 9,85 mln zł. w I półroczu 2015, przy jednoczesnym utrzymaniu się ilości zawartych umów na zbliżonym poziomie. Badanie koniunktury przeprowa-

dzone wśród osób odpowiedzialnych za sprzedaż w firmach leasingowych zrzeszonych w ZPL pokazuje, że firmy leasingowe oczekują wzrostu zatrudnienia oraz stabilizacji jakości portfela leasingowego w III kwartale br. Jednocześnie spodziewają się istotnego przyspieszenia aktywności sprzedażowej w obecnym kwartale. Badane firmy oczekują wyższego poziomu finansowania dla wszystkich głównych grup ruchomości.

### Oczekiwania branży leasingowej

Zdecydowanie najlepsze perspektywy ankietowani widzą dla finansowania pojazdów lekkich oraz transportu ciężkiego. Nieco słabsze perspektywy rysują się dla maszyn i IT, natomiast w przypadku finansowania nieruchomości, respondenci oczekują utrzymania spadków. W drugiej połowie 2016 roku spodziewany jest dalszy rozwój rynku przede wszystkim w oparciu o dobre wyniki rejestracji nowych pojazdów, wzmacniane przez mocny popyt krajowy i dobrą koniunkturę w handlu, utrzymanie korzystnych trendów wynikających z przepisów fiskalnych, a także kontynuację wymiany ciężkiego sprzętu transportowego na pojazdy spełniające normę Euro 6. Oczekujemy, że w całym 2016 roku branża leasingowa sfinansuje transakcje o rekordowej wartości 58,4 mld zł.

Wartość środków oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (netto, w mln PLN)

Lp.	Spółka	Ogółem ruchomość i nieruchomości
1	Europejski Fundusz Leasingowy	2 474,22
2	mLeasing	2 076,43
3	PKO Leasing	2 005,26
4	BZ WBK Leasing	1 989,73
5	Raiffeisen-Leasing Polska	1 731,11
6	Millennium Leasing	1 539,67
7	ING Lease (Polska)	1 520,08
8	Getin Leasing	1 491,56
9	IDEA Leasing	1 253,02
10	Pekao Leasing	1 243,54
11	Volkswagen Leasing GmbH Odd. w Polsce	1 199,09
12	BNP Paribas Lease Group	1 037,58
13	SG Equipment Leasing Polska	725,94
14	BMW Financial Services Polska	651,20
15	De Lage Landen Leasing Polska	549,33
16	Siemens Finance	498,00
17	Scania Finance Polska	477,00
18	Masterlease Group	419,22
19	Impuls-Leasing Polska	347,90
20	MAN Financial Services Poland	252,73
21	Alior Leasing	240,15
22	Deutsche Leasing Polska	220,01
23	FCA Leasing Polska	147,31
24	Caterpillar Financial Services Poland	110,56
25	akf leasing Polska	106,14
26	IKB Leasing Polska	89,92
27	ORIX Polska	87,38
28	SGB Leasing	76,55
29	Leasing Polski	64,29
30	NL-Leasing Polska	27,36

Wartość pozostałych środków transportu oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (netto, w mln PLN)

Lp.	Spółki	Pozostałe środki transportu
1	PKO Leasing	194,64
2	ING Lease (Polska)	57,58
3	BZ WBK Leasing	38,00
4	Pekao Leasing	35,61
5	mLeasing	35,38
6	SG Equipment Leasing Polska	34,85
7	Europejski Fundusz Leasingowy	30,48
8	Millennium Leasing	16,16
9	SGB Leasing	15,98
10	Alior Leasing	14,38
11	Raiffeisen-Leasing Polska	13,47
12	BNP Paribas Lease Group	8,91
13	IDEA Leasing	7,18
14	akf leasing Polska	6,69
15	Leasing Polski	1,92

## Jak ubezpieczyć auto w leasingu

Ubezpieczenia są jednym z ważniejszych elementów transakcji leasingowej. Odpowiednio dobrane ubezpieczenie zapewnia maksymalną ochronę w razie nieprzewidzianego wypadku czy szkody, dzięki czemu uzyskuje zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca. Firmy korzystające z leasingu, nie muszą szukać ubezpieczenia bezpośrednio w towarzystwach ubezpieczeniowych. Mogą skorzystać z oferty firmy leasingowej.



Marek Mozer

Coraz częściej każde zdarzenie (szkodę lub wypadek) można zgłosić telefonicznie firmie finansującej, która pomoże uzyskać odszkodowanie bez konieczności wizyty w towarzystwie ubezpieczeniowym. Do tego klient ma możliwość otrzymania samochodu zastępczego, wyboru warsztatu, bezgotówkowej naprawy i wiele innych korzyści. Leasingodawcy chcą, by klient wrócił do nich zadowolony. Ubezpieczyciele od lat prowadzą wojnę cenową. W konsekwencji klienci przyzwyczaili się, że walczy się o nich głównie ceną. Tymczasem najtańsza polisa wcale nie jest najlepsza. Warto zwrócić uwagę na ofertę firm leasingowych, które, dzięki długoletniej współpracy z ubezpieczycielami i brokerami, wypracowały optymalny zakres ubezpieczeń za rozsądną cenę.

**Najpopularniejsze są pakiety**  
Podstawowym składnikiem pakietu jest obowiązkowe ubezpieczenie po-

siadaczy pojazdów mechanicznych (OC ppm) sprzedawane z dobrowolnym ubezpieczeniem Auto Casco (AC) i ubezpieczeniem Następstw Nieszczęśliwych Wypadków. Mimo że polisa OC jest identyczna w każdej firmie ubezpieczeniowej, jej cena zależy od dotychczasowych doświadczeń ubezpieczyciela, czyli szkodowości i ma spory wpływ na cenę pakietu, szczególnie w przypadku transportu ciężkiego. Kluczowym elementem pakietu jest AC, które w firmach leasingowych maksymalnie chroni interes korzystającego i finansującego. Umowy posiadają Gwarantowaną Sumę Ubezpieczenia (GSU) równą wartości fakturowej pojazdu, która nie zmienia się przez cały pierwszy rok trwania umowy. W przypadku szkody całkowitej gwarantuje ona wypłatę odszkodowania w wysokości sumy ubezpieczenia. AC posiada wiele unikalnych rozszerzeń, na przykład „klauzulę deprecjacji” określającą sumę ubezpieczenia auta w kolejnych miesiącach trwania umowy leasingu jako procent wartości fakturowej. Dzięki temu z góry znamy sumę ubezpieczenia w każdym momencie umowy. Korzystnym rozwiązaniem jest też brak udziałów własnych, czyli konstrukcja umożliwiająca wypłatę odszkodowania bez jakichkolwiek potrąceń. Do tego ciekawą opcją jest tzw. warsztat, gwarantujący naprawę pojazdu z użyciem oryginalnych części, a także inne udogodnienia: brak utraty zniżek w przy-

padku szkody, brak konsumpcji sumy ubezpieczenia (suma ubezpieczenia nie zmniejsza się o wartość wypłaconego odszkodowania), brak amortyzacji części, assistance zawierający holowanie, samochód zastępczy, czy wymiana opon, możliwość rozliczenia rat ubezpieczeniowych tą samą fakturą, co raty leasingowe i w końcu prosty sposób odnowy ubezpieczenia. Tak może wyglądać kompletny Pakiet Ubezpieczeniowy w firmie leasingowej w atrakcyjnej cenie.

Wartość nieruchomości oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (netto, w mln PLN)

Lp.	Spółki	Nieruchomości
1	ING Lease (Polska)	127,65
2	mLeasing	108,64
3	Raiffeisen-Leasing Polska	31,86
4	BNP Paribas Lease Group	27,87
5	BZ WBK Leasing	16,99
6	Millennium Leasing	11,92
7	SGB Leasing	8,02
8	PKO Leasing	4,65
9	Pekao Leasing	1,70

Dynamika wartości środków oddanych w leasing r/r

Lp.	Spółki	Ogółem ruchomości i nieruchomości w 2016 r.	Ogółem ruchomości i nieruchomości w 2015 r.	Zmiana (w proc.)
1	BMW Financial Services Polska	651,20	339,71	91,69
2	Volkswagen Leasing GmbH Odd. w Polsce	1 199,09	628,38	90,82
3	Scania Finance Polska	477,00	307,83	54,96
4	MAN Financial Services Poland	252,73	174,47	44,86
5	PKO Leasing	2 005,26	1 482,38	35,27
6	Masterlease Group	419,22	311,21	34,71
7	Impuls-Leasing Polska	347,90	270,00	28,85
8	Deutsche Leasing Polska	220,01	175,36	25,46
9	Europejski Fundusz Leasingowy	2 474,22	1 972,35	25,45
10	SG Equipment Leasing Polska	725,94	581,96	24,74
11	ORIX Polska	87,38	71,33	22,50
12	BNP Paribas Lease Group	1 037,58	865,79	19,84
13	FCA Leasing Polska	147,31	125,23	17,63
14	Pekao Leasing	1 243,54	1 071,80	16,02
15	ING Lease (Polska)	1 520,08	1 328,68	14,41
16	NL-Leasing Polska	27,36	23,93	14,33
17	Millennium Leasing	1 539,67	1 358,34	13,35
18	akf leasing Polska	106,14	94,62	12,18
19	Caterpillar Financial Services Poland	110,56	100,46	10,06
20	mLeasing	2 076,43	1 887,46	10,01
21	IDEA Leasing	1 253,02	1 147,81	9,17
22	De Lage Landen Leasing Polska	549,33	509,82	7,75
23	BZ WBK Leasing	1 989,73	1 915,48	3,88

Wartość innych maszyn i urządzeń oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (netto, w mln PLN)

Lp.	Spółki	Inne MiU
1	BZ WBK Leasing	240,18
2	Europejski Fundusz Leasingowy	232,61
3	Raiffeisen-Leasing Polska	198,97
4	mLeasing	196,26
5	Pekao Leasing	162,54
6	PKO Leasing	155,94
7	Siemens Finance	148,21
8	Millennium Leasing	119,59
9	ING Lease (Polska)	99,10
10	BNP Paribas Lease Group	67,61
11	SG Equipment Leasing Polska	53,93
12	Getin Leasing	52,76
13	Deutsche Leasing Polska	33,15
14	Impuls-Leasing Polska	23,87
15	IDEA Leasing	17,59
16	IKB Leasing Polska	13,18
17	Alior Leasing	9,02
18	ORIX Polska	7,77
19	SGB Leasing	6,43
20	akf leasing Polska	3,24
21	De Lage Landen Leasing Polska	1,49
22	Volkswagen Leasing GmbH Odd. w Polsce	1,14

Wartość sprzętu i oprogramowania IT oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (netto, w mln PLN)

Lp.	Spółki	IT
1	SG Equipment Leasing Polska	69,93
2	Europejski Fundusz Leasingowy	43,30
3	ING Lease (Polska)	26,94
4	mLeasing	23,94
5	De Lage Landen Leasing Polska	22,47
6	Raiffeisen-Leasing Polska	22,40
7	Pekao Leasing	21,60
8	BNP Paribas Lease Group	17,62
9	Millennium Leasing	14,13
10	BZ WBK Leasing	7,63
11	ORIX Polska	6,37
12	Siemens Finance	1,47
13	Impuls-Leasing Polska	1,14
14	PKO Leasing	1,12
15	SGB Leasing	1,12
16	IDEA Leasing	1,04
17	Getin Leasing	0,99
18	akf leasing Polska	0,51
19	NL-Leasing Polska	0,51
20	Alior Leasing	0,33
21	IKB Leasing Polska	0,20



Jeśli klient mimo wszystko znajdzie tańszą ofertę, firmy leasingowe gotowe są negocjować indywidualne

utruty wartości pojazdu – GAP. Założymy, że klient posiada samochód w czwartym roku trwania umowy

nie wiele rodzajów ubezpieczenia GAP (finansowy, fakturowy, indeksowy), a jego cena zależy od szczegółów umowy. Warto się z nimi zapoznać. Warto też sprawdzić nie tylko cenę produktu, ale wysokość i zasady wypłaty poszczególnych świadczeń czy odszkodowania – różnorodność w tym zakresie jest spora.

Na rynku można znaleźć niezwykle cenne, choć w Polsce wciąż niedoceniane, ubezpieczenie Ochrony Prawnej. W życiu zdarzają się różne sytuacje:

- zatrzymanie dowodu rejestracyjnego lub prawa jazdy wskutek kontroli policyjnej;
- po wypadku sprawca przyznaje się do winy, później wycofuje oświadczenia;
- przekroczenie prędkości na pustej drodze, policja proponuje zbyt wysoki mandat;
- poważny wypadek – sprawca potrzebuje obrońcy;
- ubezpieczyciel zaniża odszkodowanie;
- Urząd Skarbowy kwestionuje sposób ujęcia leasingu w kosztach podatnika itd.

Ubezpieczenie Ochrony i Porady Prawnej gwarantuje zwrot kosztów sporów prawnych prowadzonych przez ubezpieczonego. Wystarczy zgłosić problem swojemu leasingodawcy, by w ramach ubezpieczenia, w imieniu klienta to kancelaria prawna dochodziła racji klienta. Warto się w ten sposób zabezpieczyć.

*Autor kieruje wydziałem sprzedaży produktów dodatkowych Millennium Leasing*



zniżki w oparciu o specjalne kwestionariusze oceny ryzyka. Istnieje również możliwość podpisania wieloletnich umów ubezpieczenia, gwarantujących niezmienną stawkę ubezpieczenia, w przypadku zmian koniunktury rynkowej.

#### **GAP, Ważna Ochrona Prawna – ubezpieczenia godne uwagi**

Pakiet OC/AC/NW można rozszerzyć o wiele atrakcyjnych produktów, na przykład o ubezpieczenie

leasingu, który na początku transakcji kosztował 100 tys. zł netto. Zgodnie z klauzulą deprecjacji, jego wartość w 37 miesiącu wynosi 40 proc., czyli 40 tys. zł. W tym momencie samochód zostaje skradziony. Wypłata odszkodowania z AC wyniesie zatem 40 tys. zł, a wypłata z dodatkowego ubezpieczenia GAP fakturowego – 60 tys. zł. Łączne odszkodowanie w czwartym roku użytkowania pojazdu wyniesie więc 100 tys. zł. Ist-

#### **Wartość pojazdów oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (netto, w mln PLN)**

Lp.	Spółki	Wartość pojazdów
1	Europejski Fundusz Leasingowy	1 707,82
2	PKO Leasing	1 524,64
3	mLeasing	1 488,68
4	Getin Leasing	1 376,46
5	Raiffeisen-Leasing Polska	1 253,24
6	Volkswagen Leasing GmbH Odd. w Polsce	1 197,95
7	BZ WBK Leasing	1 102,92
8	Millennium Leasing	1 060,46
9	IDEA Leasing	942,51
10	Pekao Leasing	832,76
11	ING Lease (Polska)	745,89
12	BMW Financial Services Polska	651,20
13	Scania Finance Polska	476,92
14	BNP Paribas Lease Group*	459,66
15	Masterlease Group	419,22
16	Impuls-Leasing	300,57
17	De Lage Landen Leasing Polska	300,26
18	SG Equipment Leasing Polska	276,24
19	MAN Financial Services Poland	252,73
20	Alior Leasing	148,69
21	FCA Leasing Polska Sp. z o.o.	147,31
22	Leasing Polski	57,15
23	ORIX Polska	42,26
24	Deutsche Leasing Polska	36,33
25	SGB Leasing	33,13
26	NL-Leasing Polska	26,13
27	Siemens Finance	25,52
28	akf leasing Polska	5,47
29	IKB Leasing Polska S.	0,81

#### **Wartość maszyn i urządzeń oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (netto, w mln PLN)**

Lp.	Spółki	Wartość MiU
1	BZ WBK Leasing	818,80
2	Europejski Fundusz Leasingowy	692,61
3	BNP Paribas Lease Group	523,52
4	ING Lease (Polska)	512,83
5	Siemens Finance	471,01
6	Millennium Leasing	437,00
7	Raiffeisen-Leasing Polska	410,15
8	mLeasing	389,51
9	Pekao Leasing	343,25
10	SG Equipment Leasing Polska	336,19
11	IDEA Leasing	289,25
12	PKO Leasing	274,01
13	De Lage Landen Leasing Polska	226,60
14	Deutsche Leasing Polska	183,68
15	Getin Leasing	113,36
16	Caterpillar Financial Services Poland	110,56
17	akf leasing Polska	93,47
18	IKB Leasing Polska	88,90
19	Alior Leasing	76,76
20	Impuls-Leasing Polska	46,19
21	ORIX Polska	22,35
22	SGB Leasing	13,75
23	Leasing Polski	4,18
24	Volkswagen Leasing GmbH Odd. w Polsce	1,14
25	NL-Leasing Polska	0,72
26	Scania Finance Polska	0,08

Źródło ZPL, oprac.: CBSF

## Z OPTYMIZMEM PATRZYMY W PRZYSZŁOŚĆ

**W pierwszej połowie 2016 roku polscy przedsiębiorcy najchętniej finansowali przez branżę leasingową pojazdy osobowe i dostawcze przy bardzo widocznym spadku finansowania maszyn i urządzeń. Wykorzystując najlepsze praktyki i doświadczenia Grupy BNP Paribas w innych krajach, jak i pozycję Banku BGŻ BNP Paribas, intensywnie monitorujemy zmieniające się potrzeby klientów oraz rynku w poszukiwaniu nowych, jeszcze lepiej dopasowanych rozwiązań.**



Dzięki bliskiej współpracy z naszymi Partnerami i Bankiem BGŻ BNP Paribas oraz szerokiej palecie programów vendorskich, BNP Paribas Leasing Solutions w pierwszej połowie 2016 roku rozwijał się znacznie szybciej niż cały rynek leasingowy, który zanotował wzrost o 17,7 proc. do analogicznego okresu 2015 roku.

#### **Lider finansowania maszyn rolniczych**

W segmencie maszyn rolniczych pierwsza połowa 2016 roku była dla nas ogromnym wyzwaniem (spadek o 31,4 proc. do analogicznego okresu 2015 roku). Tym bardziej cieszy fakt, że BNP Paribas Leasing Solutions utrzymuje przez kolejny okres z rzędu pozycję lidera w finansowaniu maszyn rolniczych w Polsce z niemal 24 proc. udziałem w rynku.

#### **Pełna oferta Vendorowa dla Partnerów**

Stale rozwijając naszą ofertę oraz jakość serwisu, BNP Paribas Leasing Solutions

dysponuje pełną gamą produktów w finansowaniu maszyn budowlanych (4,4 proc. udział rynkowy, wzrost o 35 proc. do analogicznego okresu 2015 roku), jak i finansowaniu IT (5 proc. udział rynkowy wzrost o 178 proc. do analogicznego okresu 2015 roku). Bardzo ważnym segmentem, który stale rozwijamy, jest rynek pojazdów, w którym wykazujemy duże wzrosty zarówno w ujęciu nominalnym, jak i w penetracji rynku (udział w rynku wyniósł 2,3 proc. – wzrost o 137 proc. w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego).

#### **Cechuje nas indywidualne podejście do Klienta**

Wspieranie naszych Klientów, indywidualne podejście z pełną gamą produktową dla firm z sektora MSP, jak i dla korporacji, jest naszym kluczowym celem. Już dziś produkty dedykowane dla segmentu Micro dostępne są w ponad 500 oddziałach Banku BGŻ BNP Paribas w ramach uproszczonych procedur.

Doświadczenia BNP Paribas Leasing Solutions pokazują, że globalne firmy leasingowe potrafią wykorzystywać i wprowadzać na nowe rynki rozwiązania, modele działania już sprawdzone w innych krajach. To podejście jest szczególnie doceniane przez globalnych

Partnerów, którym jesteśmy w stanie dostarczyć takie samo rozwiązanie w wielu krajach, gdzie obecna jest Grupa BNP Paribas. Dziś mogę powiedzieć, że z optymizmem patrzymy na kolejne miesiące 2016 roku.

*Autorem jest Mariusz Tarasiuk, Dyrektor Generalny BNP Paribas Leasing Solutions*



**Wspieranie naszych Klientów, indywidualne podejście z pełną gamą produktową dla firm z sektora MSP, jak i dla korporacji, jest naszym kluczowym celem. Już dziś produkty dedykowane dla segmentu Micro dostępne są w ponad 500 oddziałach Banku BGŻ BNP Paribas w ramach uproszczonych procedur.**



Ilość nieruchomości i ruchomości oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (w szt.)

Lp.	Spółki	Ogółem nieruchomości i ruchomości
1	Europejski Fundusz Leasingowy	26 309
2	Getin Leasing	22 506
3	Raiffeisen-Leasing Polska	17 610
4	BZ WBK Leasing	16 344
5	mLeasing	15 462
6	PKO Leasing	13 176
7	Volkswagen Leasing GmbH Odd. w Polsce	11 670
8	IDEA Leasing	9 444
9	Millennium Leasing	8 484
10	BNP Paribas Lease Group	7 701
11	Pekao Leasing	6 971
12	Masterlease Group	6 154
13	ING Lease (Polska)	5 762
14	De Lage Landen Leasing Polska	4 273
15	BMW Financial Services Polska	3 611
16	Impuls-Leasing Polska	3 366
17	SG Equipment Leasing Polska	2 600
18	Siemens Finance	1 859
19	FCA Leasing Polska	1 826
20	Scania Finance Polska	1 672
21	Alior Leasing	1 238
22	ORIX Polska	1 010
23	Leasing Polski	862
24	MAN Financial Services Poland	853
25	IKB Leasing Polska	707
26	SGB Leasing	511
27	Caterpillar Financial Services Poland	501
28	Deutsche Leasing Polska	497
29	akf Leasing Polska	400
30	NL-Leasing Polska	196

Ilość pozostałych środków transportu oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (w szt.)

Lp.	Spółki	Pozostałe środki transportu
1	Europejski Fundusz Leasingowy	55
2	PKO Leasing	53
3	akf Leasing Polska	40
4	mLeasing	37
5	Pekao Leasing	33
6	SG Equipment Leasing Polska	28
7	IDEA Leasing	20
8	Raiffeisen-Leasing Polska	18
9	SGB Leasing	15
10	Millennium Leasing	13
11	BNP Paribas Lease Group	11
12	Alior Leasing	10
13	BZ WBK Leasing	10
14	ING Lease (Polska)	9
15	Leasing Polski	2

Zródło ZPL, oprac.: CBSF



## Otwarte drzwi dla MSP

**W pierwszym półroczu 2016 r. branża leasingowa sfinansowała inwestycje o łącznej wartości ponad 28 mld złotych. Z danych ZPL wynika, że z finansowania w formie leasingu najchętniej korzystają przedsiębiorcy z sektora MSP, stanowią oni prawie 48 proc. wszystkich klientów. O popularności leasingu wśród MSP świadczy także rozbudowana oferta finansowania, przygotowana dla tego sektora przez instytucje leasingowe.**



Romuald Mendelak

Wśród polskich przedsiębiorców leasing jest prawie tak popularny, jak kredyty inwestycyjne. Finansowanie w formie leasingu daje możliwość poprawienia przepływów finansowych, obniżenia kosztów podatkowych oraz dostosowania spłat do indywidualnych potrzeb. Leasingować można zarówno pojazdy osobowe, samochody

ciężarowe, sprzęt rolniczy, czy budowlany, jak i wszystkie inne przedmioty niezbędne do prowadzenia działalności. Z usług leasingowych korzystają przedstawiciele prawie każdej branży – transportowcy, rolnicy, producenci, firmy z branży budowlanej, medycznej, informatycznej, czy poligraficznej.

### Produkty dostosowane do MSP

Małe i średnie firmy najczęściej poszukują finansowania na samochody osobowe, samochody dostawcze do 3,5 tony oraz maszyny i urządzenia. Wiele z nich potrzebuje specjalistycznego sprzętu produkowanego na zamówienie, dopasowanego do specyfiki przedsiębiorstwa. W prze-

ciwieniu do banków, firmy leasingowe są bardziej otwarte na nietypowe urządzenia i umożliwiają uzyskanie finansowania w znacznie krótszym czasie. Za pośrednictwem leasingu, MSP mogą finansować prawie wszystkie przedmioty niezbędne do prowadzenia działalności. Wśród produktów dostosowanych do potrzeb MSP ważną rolę odgrywają leasingi z gwarancjami poręczeniowymi Europejskiego Funduszu Inwestycyjnego. Instrumenty gwarancyjne Unii Europejskiej udostępniane w programach ramowych, takich jak: COSME, czy InnovFin, umożliwiają leasingodawcom udostępnianie preferencyjnych ofert z obniżonymi wymaganiami kwalifikacyjnymi. W razie niewypłacalności przedsiębiorstwa, gwarancja EFI pokrywa część zobowiązania. Ryzyko takiej transakcji rozkłada się więc pomiędzy instytucję finansującą a EFI. Dzięki temu Narodowi Pośrednicy Finansowi mogą obniżyć wymagania i zaofiarować pożyczki, kredyty oraz leasingi na preferencyjnych warunkach: przy atrakcyjnym oprocentowaniu, na dłuższy okres oraz obniżonych wymogach dotyczących zabezpieczeń.

*Autor jest dyrektorem Rynku Maszyn i Urządzeń w Raiffeisen Leasing*

### Dynamika ilości środków oddanych w leasing r/r

Lp.	Spółki	Ogółem ruchomości i nieruchomości po I połowie 2016 r. (w szt.)	Ogółem ruchomości i nieruchomości po I połowie 2015 r. (w szt.)	Zmiana (w proc.)
1	BMW Financial Services Polska	3 611	2 026	78,23
2	Volkswagen Leasing GmbH Odd. w Polsce	11 670	6 609	76,58
3	PKO Leasing	13 176	8 714	51,20
4	Scania Finance Polska	1 672	1 108	50,90
5	MAN Financial Services Poland	853	621	37,36
6	Caterpillar Financial Services Poland	501	375	33,60
7	Millennium Leasing	8 484	6 452	31,49
8	Masterlease Group	6 154	4 900	25,59
9	BNP Paribas Lease Group	7 701	6 248	23,26
10	Impuls-Leasing Polska	3 366	2 757	22,09
11	mLeasing	15 462	12 729	21,47
12	SG Equipment Leasing Polska	2 600	2 150	20,93
13	Deutsche Leasing Polska	497	418	18,90
14	Europejski Fundusz Leasingowy	26 309	22 305	17,95
15	NL-Leasing Polska	196	173	13,29
16	FCA Leasing Polska	1 826	1 639	11,41
17	IDEA Leasing	9 444	8 522	10,82
18	IKB Leasing Polska	707	666	6,16
19	BZ WBK Leasing	16 344	15 515	5,34
20	Pekao Leasing	6 971	6 684	4,29
21	ORIX Polska	1 010	971	4,02

### Ilość sprzętu i oprogramowania IT oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (w szt.)

Lp.	Spółki	IT
1	Raiffeisen-Leasing Polska	1 451
2	Europejski Fundusz Leasingowy	1 352
3	mLeasing	531
4	Pekao Leasing	330
5	BZ WBK Leasing	284
6	SG Equipment Leasing Polska	173
7	BNP Paribas Lease Group	169
8	ING Lease (Polska)	137
9	De Lage Landen Leasing Polska	111
10	ORIX Polska	96
11	Millennium Leasing	72
12	Impuls-Leasing Polska	37
13	IDEA Leasing	31
14	Getin Leasing	20
15	PKO Leasing	19
16	SGB Leasing	16
17	akf Leasing Polska	15
18	Siemens Finance	15
19	Alior Leasing	6
20	IKB Leasing Polska	2
21	NL-Leasing Polska	2

### Ilość nieruchomości oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (w szt.)

Lp.	Spółki	Nieruchomości
1	ING Lease (Polska)	13
2	BZ WBK Leasing	11
3	SGB Leasing	10
4	mLeasing	7
5	Raiffeisen-Leasing Polska	7
6	Pekao Leasing	5
7	Millennium Leasing	4
8	BNP Paribas Lease Group	3
9	PKO Leasing	2

## Coraz większy udział leasingu w finansowaniu inwestycji firm

Najnowsze dane Związku Polskiego Leasingu potwierdzają, że grupa firm, która rozwija się w Polsce dzięki leasingowi, jest coraz liczniejsza. W I półroczu br. firmy leasingowe w Polsce sfinansowały środki trwałe o rekordowej wartości ponad 28 mld zł (+17,7 proc. r/r).



Radosław Kuczyński

Motorem wzrostu były pojazdy (+36 proc. r/r), które stanowią ponad 71 proc. rynku. Skurczył się natomiast segment maszyn i urządzeń (-12 proc. r/r), przede wszystkim za sprawą mniejszej wartości finansowanego sprzętu rolniczego i budowlanego.

### Leasing przoduje

Wyniki branży za I półrocze po raz kolejny udowodniły, że leasing to paliwo, bez którego firmy w Polsce, w tym przede wszystkim MSP, nie byłyby w stanie się rozwijać. Wyniki „Barometru EFL” za II kw. wskazują, że najpopularniejszym narzędziem finansowym wykorzystywanym przez MSP nie jest już kredyt bankowy, z którego korzysta 43 proc. firm, lecz leasing. Przy jego pomocy swoje inwestycje finansuje ponad połowa małych i średnich przedsiębiorców (51,3 proc.). Przy pierwszej edycji badania, czyli na początku 2015 roku, było niemal odwrotnie. Odczyty naszego indeksu pokrywają się z krzywą obrazującą udział leasingsodawców w finansowaniu inwestycji ruchomych firm w Polsce. W 2010 roku nieco

ponad 30 proc. środków trwałych było leasingowanych, w 2015 roku – niemal 40 proc., a w tym roku szacunki mówią o ponad 43 proc. Ta penetracja jest coraz większa i spodziewam się, że w perspektywie najbliższych lat taki trend się utrzyma.

### Motorem rynku będą pojazdy

Bardzo dobry wynik półroczny i utrzymująca się dobra koniunktura, szczególnie w handlu detalicznym, to solidne podstawy do kolejnego, rekordowego wyniku rocznego branży leasingowej. Dalej motorem rynku będą pojazdy. Zgodnie z prognozami, po raz pierwszy liczba rejestracji nowych osobowych w Polsce może przekroczyć 400 tys. sztuk rocznie, a duży w tym udział będą miały firmy i leasing, z którego w tym celu korzystają.

*Autor jest prezesem EFL*



## WYNAJEM DŁUGOTERMINOWY – jak korzystnie sfinansować samochody w firmie?

Wynajem długoterminowy pojazdów systematycznie zyskuje na popularności wśród polskich przedsiębiorców. Optymalny sposób finansowania oraz skala korzyści to hasła doskonale rozumiane już nie tylko przez duże korporacje, ale coraz częściej także przez mniejsze firmy. Na czym więc polega różnica pomiędzy wynajmem a innymi formami finansowania służbowych samochodów?



Leszek Pomorski

Możemy wskazać długą listę korzyści, dzięki którym wynajem długoterminowy, znany też jako pełnoobsługowy leasing operacyjny, jest obecnie najszybciej rozwijającą się formą finansowania pojazdów. Możliwość rozliczenia miesięcznej raty, optymalizacja kosztów oraz minimalizacja ryzyka to tylko początek. Przyjrzyjmy im się zatem dokładnie.

### Mieć czy wynajmować?

Jeszcze niedawno jedną z głównych obaw przedsiębiorców, nie

znających usług wynajmu długoterminowego, była bariera mentalna, czyli chęć posiadania na własność, a nie tylko użytkownika aut. To nastawienie stopniowo się zmienia, a przedsiębiorcy coraz lepiej rozumieją, że samochody w firmie mają stanowić nie inwestycję, ale narzędzie, którego zadaniem jest na nią zarabiać. Full Service Leasing, będący najbardziej kompleksową usługą wynajmu długoterminowego, jest rozwiązaniem nie tylko oszczędzającym czas, ale i pieniądze. Wybierając FSL, przedsiębiorstwo otrzymuje

w użytkowanie nowoczesny park samochodów, nie obniżając przy tym swojej płynności finansowej. Ostateczna wysokość raty zależy od zakresu usług pozafinansowych, na które zdecyduje się firma, a trzeba zaznaczyć, że jest w czym wybierać. Full Service Leasing, oprócz finansowania, obejmuje również usługi serwisowania, assistance, samochodów zastępczych, ubezpieczenia, raportowania, kart paliwowych i wymiany opon. Przedsiębiorstwo, które decyduje się na korzystanie z całego pakietu, za pomocą jednej umowy ceduje wszystkie obowiązki związane z obsługą aut na firmę zewnętrzną.

*Autor jest prezesem zarządu Alphabet Polska Fleet Management*

### Ilość maszyn i urządzeń oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (w szt.)

Lp.	Spółki	MiU
1	Europejski Fundusz Leasingowy	8 381
2	BZ WBK Leasing	6 067
3	Raiffeisen-Leasing Polska	4 367
4	BNP Paribas Lease Group	2 619
5	Getin Leasing	2 278
6	mLeasing	2 224
7	De Lage Landen Leasing Polska	1 847
8	IDEA Leasing	1 772
9	Siemens Finance	1 708
10	Millennium Leasing	1 623
11	PKO Leasing	1 532
12	Pekao Leasing	1 517
13	SG Equipment Leasing Polska	1 455
14	ING Lease (Polska)	1 075
15	IKB Leasing Polska	694
16	Impuls-Leasing Polska	503
17	Caterpillar Financial Services Poland	501
18	Deutsche Leasing Polska	365
19	Alior Leasing	345
20	akf leasing Polska	319
21	ORIX Polska	298
22	SGB Leasing	63
23	Leasing Polski	34
24	Volkswagen Leasing GmbH Odd. w Polsce	13
25	NL-Leasing Polska	3
26	Scania Finance Polska	1

### Ilość pojazdów oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (w szt.)

Lp.	Spółki	Pojazdy
1	Getin Leasing	20 196
2	Europejski Fundusz Leasingowy	16 521
3	mLeasing	12 332
4	Raiffeisen-Leasing Polska	11 767
5	Volkswagen Leasing GmbH Odd. w Polsce	11 657
6	PKO Leasing	11 499
7	BZ WBK Leasing	9 941
8	IDEA Leasing	7 491
9	Millennium Leasing	6 772
10	Masterlease Group	6 154
11	Pekao Leasing	5 041
12	BNP Paribas Lease Group	4 899
13	ING Lease (Polska)	4 304
14	BMW Financial Services Polska	3 611
15	Impuls-Leasing Polska	2 826
16	De Lage Landen Leasing Polska	2 315
17	FCA Leasing Polska	1 826
18	Scania Finance Polska	1 671
19	SG Equipment Leasing Polska	937
20	Alior Leasing	877
21	MAN Financial Services Poland	853
22	Leasing Polski	818
23	ORIX Polska	440
24	SGB Leasing	371
25	NL-Leasing Polska	191
26	Siemens Finance	136
27	Deutsche Leasing Polska	132
28	akf leasing Polska	26
29	IKB Leasing Polska	11

### Ilość innych maszyn i urządzeń oddanych w leasing po I półroczu 2016 r. (w szt.)

Lp.	Spółki	Inne MiU
1	Europejski Fundusz Leasingowy	3 223
2	Raiffeisen-Leasing Polska	2 491
3	BZ WBK Leasing	1 754
4	Getin Leasing	1 258
5	mLeasing	869
6	PKO Leasing	787
7	Pekao Leasing	771
8	Millennium Leasing	582
9	Impuls-Leasing Polska	263
10	IKB Leasing Polska	236
11	ING Lease (Polska)	229
12	IDEA Leasing	216
13	BNP Paribas Lease Group	212
14	SG Equipment Leasing Polska	165
15	ORIX Polska	149
16	Siemens Finance	105
17	Alior Leasing	69
18	Deutsche Leasing Polska	42
19	SGB Leasing	24
20	De Lage Landen Leasing Polska	21
21	Volkswagen Leasing GmbH Odd. w Polsce	13
22	akf leasing Polska	5